



HARMONOGRAM SZKOLEŃ ABC PRZEDSIĘBIORCZOŚCI NABÓR 4

NAZWA SZKOLENIA	ABC Przedsiębiorczości – poziom podstawowy			
CZAS TRWANIA SZKOLENIA	od	25-11-2021	do	08-12-2021
MIEJSCE REALIZACJI SZKOLENIA (DOKŁADNY ADRES)	Online w czasie rzeczywistym za pośrednictwem platformy ClickMeeting (uczestnicy)			

LP.	DATA	GODZINY OD - DO	ILOŚĆ GODZIN	TEMAT – TREŚĆ ZAJĘĆ	TRENER PROWADZĄCY SZKOLENIE	NAZWA INSTYTUCJI SZKOLENIOWEJ
1	25-11-2021 (czwartek)	08:00-16:00	8	REKLAMA I INNE DZIAŁANIA PROMOCYJNE, POZYSKIWANIE I OBSŁUGA KLIENTA <ul style="list-style-type: none"> • Narzędzia stosowane w marketingu; • Złote zasady promocji i dystrybucji - jak być zauważalnym na rynku? • Sprzedaż wytworzonych produktów/usług; • Istota marketingu szeptanego; • Pozyskiwanie i obsługa klienta – istota budowania długoterminowej relacji z klientem. 	Marta Zbróg	PROGRES Szymon Artwik
2	30-11-2021 (wtorek)	08:00-16:00	8	DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA W KONTEKŚCIE PRZEPISÓW PRAWNYCH <ul style="list-style-type: none"> • Formy prawne działalności gospodarczej; • Formy opodatkowania; • Obowiązki formalno–prawne związane z zakładaniem działalności gospodarczej; • Rejestracja działalności gospodarczej; 	Magdalena Gałgańska	PROGRES Szymon Artwik



				<ul style="list-style-type: none"> Rozpoznanie lokalnego rynku; Jak skutecznie zarządzać przedsiębiorstwem? 		
3	01-12-2021 (środa)	08:00-16:00	8	<p>SPORZĄDZENIE BIZNESPLANU I JEGO REALIZACJA</p> <ul style="list-style-type: none"> Co to jest biznesplan i czemu służy; Funkcje biznesplanu; Struktura biznesplanu; Podstawowe kroki w przygotowaniu biznesplanu <ul style="list-style-type: none"> opis planowanego przedsięwzięcia; pomysł na biznes – analiza marketingowa potencjał wnioskodawcy opłacalność i efektywność ekonomiczna przedsięwzięcia Załączniki do biznesplanu; Kryteria i standardy oceny biznesplanu 	Marta Kiryjewska	PROGRES Szymon Artwik
4	02-12-2021 (czwartek)	08:00-16:00	8	<p>NEGOCJACJE BIZNESOWE ORAZ RADZENIE SOBIE ZE STRESEM I KONFLIKTEM</p> <ul style="list-style-type: none"> Jak budować relacje z dostawcami? Umiejętna obrona i argumentowanie swoich interesów; Radzenie sobie ze stresem; Konflikt – jak skutecznie go rozwiązać. 	Arkadiusz Mielczarek	Zachodniopomorska Grupa Doradcza Sp. z o.o.
5	03-12-2021 (piątek)	08:00-16:00	8	<p>ZASADY PRZYZNAWANIA I ROZLICZANIA WSPARCIA POMOSTOWEGO ORAZ INNE ŹRÓDŁA FINANSOWANIA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ</p> <ul style="list-style-type: none"> Czym jest wsparcie pomostowe; Zasady przyznawania wsparcia pomostowego; Przygotowanie wniosku o finansowe wsparcie pomostowe wraz z załącznikami; Jak prawidłowo wypełnić zestawienie planowanych wydatków; 	Marta Kiryjewska	PROGRES Szymon Artwik



				<ul style="list-style-type: none"> • Zasady rozliczania finansowego wsparcia pomostowego; • Czym jest pomoc publiczna i zasady jej udzielania; • Źródła finansowania działalności gospodarczej. 		
6	08-12-2021 (środa)	08:00-16:00	8	<p>KSIĘGOWOŚĆ ORAZ PRZEPISY PODATKOWE I ZUS</p> <ul style="list-style-type: none"> • System podatkowy w Polsce; • Biała lista podatników VAT; • Mikrorachunek podatkowy dla podatków PIT, CIT i VAT; • Mechanizm podzielonej płatności; • Podatek dochodowy i wybór sposobu opodatkowania działalności gospodarczej; • Podatek od towarów i usług – podatkowe definicje i zasady rozliczenia; • Kodeks Pracy i Kodeks Cywilny, możliwe formy zatrudnienia 	Danuta Seretna - Sałamaj	PROGRES Szymon Artwik
RAZEM			48			